

NEGOCIATORUL

doar pentru oameni mari!

14 – 19 Octombrie 2008

Numele meu este Marian Rujoiu și sunt Managerul Companiei Extreme Training. Prin prezenta scrisoare dorim să facem un prim pas în a vă convinge să accesați Programul NEGOCIATORUL implementat de Extreme Training.



Extreme Training
the way to excellence
www.traininguri.ro

Programul Negociatorul

NEGOCIATORUL

Despre programul NEGOCIATORUL



Programul NEGOCIATORUL este primul program complex din Romania ce dezvoltă abilități multiple pentru a negocia mai bine.

Există oportunitatea customizării, fiecare companie putându-și alege zilele care i se potrivesc în funcție de tematica abordată. Am realizat o prezentare tematică pentru fiecare zi, care să poată facilita orientarea participanților spre trainingul potrivit (sau către trainingul adecvat cerințelor companiei). Puteți alege astfel, cât mai multe zile în conformitate cu nevoile companiei și nevoile angajatului

Programul Negociatorul vă oferă avantajul special de a afla tehnici din trei zone cheie: zona Actoricească, zona Programării Neurolingvistice (NLP) și zona Tehnicilor de Vanzari și Negociere (uzuale, dar necesare).

Fiecare tematică va fi prezenta de trainerii specialiști în domeniu.



Despre programul NEGOCIATORUL



Pentru cine este acest program?

1. Acest program este deosebit de **util Companiilor** care au pe zona de negocieri sau vânzări, un număr redus de persoane. Pentru aceste companii organizarea unui training la sediul companiei devine costisitoare, astfel că, accesarea programului Negociatorul, este mai mult decât oportună.
2. Persoanelor angajate care și-au propus să-și dezvolte abilități cheie ce contribuie la **avansarea în carieră sau la creșterea performanței la locul de muncă** (abilități comunicare, negociere, prezentare, vânzări, argumentare, persuasiune, etc).
3. Recunoaștem de asemenea, că acest training nu este destinat unui public foarte larg. **Tematica pusă în discuție oferă dezvoltarea de abilități pe o zonă bine definită.**
4. **Cităm aici un cursant de-al nostru care a spus un lucru deosebit: "Este un training pe care o să-l recomand cu cea mai mare încredere prietenilor, cunoștințelor și colegilor ... nu însă și Concurenței".**



Zilele programului NEGOCIATORUL 14-19 Octombrie 2008

NEGOCIATORUL



Ziua 1 - 14 Octombrie

curs deschis

**Tehnici de
NEGOCIERE**



Ziua 3 - 16 Octombrie

Training

**Tehnici
VÂNZĂRI**



Ziua 2 - 15 Octombrie

curs deschis

**Tehnici actoricesci pentru
dezvoltarea abilităților
de Presentare și Vorbire**



Ziua 5 - 18 Octombrie

Curs

MANIPULARE



Ziua 4 - 17 Octombrie

curs deschis

**Limbaj Non Verbal,
Paraverbal și
Metalimbaj**



Ziua 6 - 19 Octombrie

curs deschis

**Strategie și
Persuasivitate**



Extreme Training
the way to excellence
www.traininguri.ro

Programul Negociatorul

4

Obiectivele Programului Negociatorul!

Rezultatele Programului Negociatorul!



Programul NEGOCIATORUL dezvoltă o serie de abilități și aduc în lumina înțelegerii participanților o serie de competențe utile în procesul de vânzare și negociere. Aveți mai jos obiectivele întregului program Negociatorul

- ✓ vor ști să aplice tehnicile de negociere;
- ✓ vor ști să aprecieze mai bine situația în care se află într-o negociere;
- ✓ își vor crește capacitatea de comunicare;
- ✓ vor înțelege tendințele partenerului de negociere;
- ✓ vor avea abilitatea de a descifra rapid mesajele transmise de partenerul de negociere;
- ✓ vor deprinde lucrul cu legile negocierii;
- ✓ vor deprinde abilitatea de a găsi formula potrivită pentru ambele părți;
- ✓ vor ști să-și pună într-o lumină strălucitoare ceea ce au de oferit;
- ✓ vor ști să aprecieze mai bine situația în care se află într-o negociere;
- ✓ vor dobândi capacitatea de a-și cunoaște resursele reale ca vorbitor;
- ✓ vor cunoaște procedee profesionale de pregătire pentru apariția în public;
- ✓ vor acumula un bagaj de informații, exerciții și tehnici de pregătire, pentru a se perfecționa în continuare, prin practica personală;
- ✓ vor putea afla cum să vorbească fără să obosească;
- ✓ își vor putea îmbunătăți dicția astfel încât să aibă o pronunție clară și elegantă fără a fi teatrali și fără a părea emfatic;
- ✓ vor învăța un pachet de exerciții-minune, care îi vor ajuta să se pregătească rapid pentru a lua cuvântul în fața unei audiențe sau a unui board, astfel încât vocea să nu-i fie afectată de emoție sau de surpriza unei astfel de intervenții;
- ✓ vor afla cum să accentueze corect cuvinte în frază astfel încât să sporească puterea de persuasiune a ideilor pe care doresc să le transmită;



Obiectivele Programului Negociatorului!

Rezultatele Programului Negociatorului!

NEGOCIATORUL

- ✓ vor ști să aplice tehnici de contracarare a obiecțiilor;
- ✓ vor învăța să aplice tehnici eficiente de vânzare;
- ✓ vor ști să influențeze decizia de cumpărare;
- ✓ vor învăța o abordare profesionistă a vânzătorilor;
- ✓ vor ști să-și prezinte produsele sau serviciile într-un mod convingător;
- ✓ vor dobândi tehnici de finalizare a vânzătorilor;;
- ✓ vor ști să soneze eficient nevoile clientului;
- ✓ vor ști să se pună mult mai bine în valoare;
- ✓ vor fi capabili să folosească instrumentele verbale și non verbale;;
- ✓ vor ști să de facă mai plăcută în orice conversație;
- ✓ vor învăța să se apere împotriva manipularii;
- ✓ vor deprinde abilitatea de a-ți da seama ce gândește cel din fața ta
- ✓ vor putea fi flexibili în orice tip de comunicare;
- ✓ vor ști să transmită acele senzații pe care le dorește cel din fața lor;
- ✓ vor transmite eficient mesaje verbale;
- ✓ vor putea demonta orice obiecție;
- ✓ vor sparge toate argumentele și opiniile partenerilor de conversație;
- ✓ vor învăța să conceapă mesaje pentru campanii de marketing și publicitate;
- ✓ își vor putea îmbunătăți abilitățile de persuasiune;
- ✓ vor putea fi mult mai convingători în orice situație;



Inscriere



Inainte de a te a vă decide ce zile se potrivesc companiei dumneavoastra, vizitați descrierea aferenta fiecarei zile prezentată pe www.traininguri.ro , iar ori de cate ori aveti o nelamurire sunati-ne la 0314 25 25 34/ 0726 00 55 33 sau scrieti-ne la office@traininguri.ro .

INSCRIERE (două variante)

- ✓ Rezervarea de locuri in programul NEGOCIATORUL se poate realiza online. Pe paginile web (www.traininguri.ro)unde este prezentat programul NEGOCIATORUL, veti gasi butonul "INSCRIE-TE AICI". Trebuie sa apasați acest buton!
Pentru inscrierea la doua sau mai multe traininguri, navigati pe site la cursurile care vă intereseaza si apasa din nou "INSCRIE-TE AICI".
sau
- ✓ Completând formularul alaturat acestei prezentari

Locurile se vor ocupa in ordinea solicitărilor!



Investitie



Taxa de Participare

Pentru oricare zi din Programul Negociatorul Taxa de participare este de 110E R, exceptand cursantii care se inscriu pana la data de 30 August, pentru care **taxa de participare este 92 E. Mai exact, cu numai 92 euro fara TVA**, poate fi accesată oricare zi din programul NEGOCIATORUL.

Acesta **taxa se poate achita si in doua rate** (prima jumatate in termen de 7 zile de la emiterea facturii proforme iar cealalta jumatate cu cel tarziu 7 zile inainte de inceperea trainingului)

Taxa de participare include

- * activitatea de training;
- * fisele de lucru;
- * certificat nominal de participare;
- * foi flipchart, coli si markere;
- * ecusoane pentru participanti;
- * coffee-break;
- * pranzul;



Profitați de avantajele oferite de sistemul de Discount:



Discountul 1

Daca va inscrieti pana la data de 30 August beneficiati de o reducere de 20 %. Acest lucru inseamna ca, **daca va inscrieti acum, vei achita in loc de 110 E, numai 92 Euro.**

Discountul 2

Discountul special pe care il oferim companiei dumneavoastra este de **3+1 gratuit. Mai exact daca vă înscrieți la 3 traininguri, sau la trei zile din programul Negociatorul, a patra zi este gratis.** Pentru a beneficia de aceasta gratuitate este necesar sa te inscrii la 4 cursuri in acelasi timp, insa veti plati taxa de participare doar pentru trei cursuri. Acesta oferta este foarte avantajoasa si in conditiile in care dumneavoastra, ca si companie doriti sa inscrieti patru persoane la un training (a patra va fi gratuita).

Discountul 3

La aceste reduceri, dupa cum v-am obisnuit se va adauga un discount de 10% pentru clientii vechi ai Extreme Training!



Discounturi în exemple

NEGOCIATORUL

Numărul de persoane care accesează programul	Tarif normal (fără discounturi)	Înscriere până la 30 August cumulat cu discountul 3 + 1
1 persoană	110 E	92 E
4 persoane (1 gratuitate)	441 E	276 E
8 persoane (2 gratuități)	883 E	552 E
12 persoane (3 gratuități)	1324 E	829 E
16 persoane (4 gratuități)	1 766 E	1104 E

Profită de sistemele de discount. Cifrele sunt exprimate in euro fără TVA. Acest tabel l-am întocmit pentru a vă oferi oferi exemple de reducerile pe care le puteti obtine înscriind un număr mai mare de persoane mai devreme de 30 August! Contactați-ne acum dacă vă este ceva neclar!

NB: Exemplu: cele 12 persoane pot fi compuse din 4 persoane care accesează fiecare câte trei zile din program



Beneficii directe pentru compania care accesează programul Negociatorul



1. Creșterea Profitului pentru companie!
2. Faceți față cu succes concurenței!
3. Investiți pe termen lung, amortizare rapidă!
4. Perfecționați angajații!
5. Accesați o soluție practică ce răspunde perfect nevoilor companiei!
6. Compania va fi beneficiarul unor tehnici de vânzări și negociere, testabile și aplicabile imediat!
7. Urcați compania pe o treaptă superioară!





Personalul din vânzări îți dă dureri de cap?

NEGOCIATORUL

Programul Negociatorul poate fi administrat fără prescripție medicală!



Extreme Training
the way to excellence
www.traininguri.ro

Programul Negociatorul

12

Date de contact

NEGOCIATORUL

Extreme Training, *the Way to Excellence!*
B-dul M. Kogălniceanu, nr. 36-46, Sector 5, București,
CUI: RO 18227600, J40/21327/2005,

Contact:

e-mail: office@traininguri.ro, traininguri@gmail.com,
web: www.traininguri.ro

Tel: 0314 25 25 34, 0726 00 55 33, 0726 00 55 55

Înainte de a vă convinge că *Extreme Training* este un partener serios, puteți vizita www.traininguri.ro pentru a afla detalii complete despre noi. (programe, proiecte, studii, trainerii, clienți, viziune, valori, recomandări, etc)



Extreme Training
the way to excellence
www.traininguri.ro

REZERVAȚI-VĂ LOCURILE ACUM!